

'מגנט לעסק'

סדנת שיווק לעצמאיות ובעלות עסקים קטנים

כלים מעשיים לשיווק ב-3 שלבים

הינכן מוזמנות לשלושה מפגשים בנושא שיווק.

המפגשים יתקיימו במועצה האזורית יואב, (בחדר הישיבות) בימי רביעי בין השעות 08:45 – 12:00

תוכנית המפגשים

23/12/09 - ייחודיות ולקוחות

נושא - הגדרת ייחודיות העסק מול המתחרים, הגדרת הלקוח הנכון והיכן הלקוח הוא נימצא.

.1

6/1/10 - מודל מגנט – היכרות עם המודל ויישומו

שיטה ייחודית כיצד למשוך את הלקוח הנכון ולצאת מהתחרות על המחיר ומהצורך למכור את עצמי.

.2

20/1/10 - הצגת עסק אפקטיבית

הצגה ב 60 שניות, בניית המסר השיווקי, גיוון והדגשת צדדים שונים בעסק, כל עסק יקבל את המילים המדויקות עבורו.
יצירת תשובה אולטימטיבית לשאלה 'מה את עושה בעסק' ?
סקירת ערוצי השיווק המומלצים לעסק קטן עד בינוני, וכיצד להשתמש בהם בצורה יעילה

.3

מנחת הסדנה - עירית שריר, בוגרת תואר שני במנהל-עסקים (MBA) בהתמחות שיווק. מנהלת מעגל עסקי בארגון ארצי ובעלת ניסיון ניהולי בכיר של מעל 10 שנים בתחומי שיווק ומכירות.

עלות לשלושת המפגשים 200 ₪ בלבד.

להרשמה ופרטים נא לפנות לקרן גוז לוי (מעברים) – 054-6755303

או במייל keren@sng.org.il